



## Dätwyler Rubber CZ: ein expandierender Standort

*Im Juni 2006 hat Dätwyler Rubber den Produktionsstandort in der Tschechischen Republik vollständig übernommen und mit der Handelsgesellschaft Dätwyler Rubber CZ fusioniert. Durch die Integration und den laufenden Ausbau werden das Leistungsangebot und die Kundenorientierung des Unternehmens weiter erhöht.*

Dätwyler Rubber ist seit dem Jahr 2000 in der Tschechischen Republik tätig. Damals wurde mit der ehemaligen Firma Prokeš & Co., einem Gemeinschaftsunternehmen von drei tschechischen Geschäftsleuten, und der deutschen Woco ein Kooperationsvertrag zur Lohnfertigung von Rollmembranen abgeschlossen. Der Direktvertrieb erfolgte über die lokale Handelsgesellschaft Dätwyler Rubber CZ.

In den Folgejahren ist Dätwyler Rubber am Standort mit bestehenden und neuen Produkten überproportional gewachsen. Insofern drängte sich eine Änderung der Geschäftsbeziehung auf. Nach der Gründung eines Joint Ventures im Jahr 2002 übernahm Dätwyler Rubber im vergangenen Jahr 100 Prozent der Anteile und damit auch die Leitung des Werkes.

### Kompetente Produktionsstätte für anspruchsvolle Gummiartikel

Das Produktionswerk befindet sich in Nový Bydžov, etwa 150 Kilometer östlich von Prag. Die Produktionsstätte ist verkehrstechnisch gut erschlossen und liegt in geografischer Nähe zu wichtigen Kunden. Mit 350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und einem Umsatz von rund 30 Millionen CHF ist das Werk die grösste Tochter von Dätwyler Rubber.

Der Standort in der Tschechischen Republik konzentriert sich auf die Bereiche Produktion, Prozesstechnik, Qualitätsmanagement und Vertrieb. Die Mischungen selbst – jährlich etwa 2000 Tonnen und vor allem EPDM und SBR – werden grösstenteils vom Mischwerk in Schattdorf bezogen. Ihre Verarbeitung erfolgt auf über 60 Injektions- und Kompressionspressen. Technisch anspruchsvolle Automaten unterstützen die vor- und nachgelagerten Prozessschritte. Seit Anfang des Jahres 2007 stehen zudem moderne Anlagen zur Oberflächenbehandlung von Metall- und Kunststoff-Einlegeteilen zur Verfügung.

Die Marktbearbeitung und Produktentwicklung erfolgt vom Kompetenzzentrum in Schattdorf aus. Eine enge Zusammenarbeit zwischen den Werken stellt den notwendigen Know-how-Transfer sicher.

### Jedes zweite Auto fährt mit Dätwyler Rubber CZ

Das Produktportfolio umfasst hochwertige, präzise Gummiformartikel in hohen Stückzahlen für die Automobil-Zulieferindustrie. Der Schwerpunkt liegt bei sicherheitsrelevanten Anwendungen im Bremssystem. Die Erfüllung höchster Qualitätsstandards ist somit ein absolutes Muss. PPM-Raten deutlich unter 10 bestätigen die Anforderungen.

Hauptprodukte sind Rollmembranen für Bremskraftverstärker, von denen täglich über 45000 Stück in allen Variationen das Werk verlassen. Damit ist Dätwyler Rubber CZ der Marktführer in Europa und zeichnet sich als kompetenter und zuverlässiger Lieferant auf höchstem Niveau aus. Weitere Produkte sind zum Beispiel Kolbenschutzkappen für den Bremssattel und Schlitzmembranen für die Deckel von Bremsflüssigkeitsbehältern. Zu den Hauptkunden gehören Continental Automotive Systems, Bosch, Kunststoff-Fröhlich und LUK. Die jeweiligen Werke der Kunden werden weltweit von Dätwyler Rubber CZ beliefert. Ausserdem wird die Produktion für den ehemaligen Joint-Venture-Partner Woco weitergeführt.

### Integration und Ausbau erfolgreich

Es ist ein erklärtes Ziel von Dätwyler Rubber, den Standort Nový Bydžov weiter auszubauen und das Leistungsangebot den Marktbedürfnissen anzupassen. Das Werk wird dabei in die bestehenden Strukturen, Abläufe und Prozesse von Dätwyler Rubber integriert.

Umfassende Investitionen in die Infrastruktur, Betriebsmittel und Mitarbeiterentwicklung sichern die langfristige Wettbewerbsfähigkeit und das weitere Wachstum. Mit der Einführung von SAP R/3, der erfolgreichen Zertifizierung nach ISO/TS 16949:2002 und dem Aufbau der Haftmittelvorbereitung sind bereits wichtige Schritte gemacht. In der nächsten Etappe werden die Produktions- und Verwaltungsgebäude dem heutigen Industriestandard angepasst. Mittelfristig sollen auch der Qualitäts- und TechniksUPPORT für lokale Kunden verstärkt werden. Die hoch motivierten und qualifizierten Mitarbeiter vor Ort sind dabei ein Schlüsselfaktor für die erfolgreiche Integration und den weiteren Ausbau des Standorts.

*Adrian Büeler*

*Geschäftsführer Dätwyler Rubber CZ s.r.o.  
adrian.bueeler@daetwyler-rubber.com*

### Steckbrief Dätwyler Rubber CZ

**Umsatz:** 30 Millionen CHF  
**Mitarbeiter:** 350, davon 270 direkt  
**Maschinenpark:** über 60 Pressen, Haftmittelvorbereitung, Kontrollautomaten  
**Ausrichtung:** Produktion von hochpräzisen Gummi- und Gummiverbundteilen für die Automobil-Zulieferindustrie  
**Kunden:** Continental Automotive Systems, Bosch, Kunststoff-Fröhlich, LUK, Woco

## Dätwyler Rubber Automotive auch in Deutschland präsent

*Für den Markt Automotive in Deutschland, der von den Vertriebsbüros in der Schweiz und in Deutschland aus betreut wird, hat Dätwyler Rubber sich nun lokale Verstärkung ins Boot geholt.*

Mit Martin Kuhnle, Key Account Manager, und Sabine Zietz-Husmann, Sales Assistent, verstärken seit Jahresbeginn zwei neue Mitarbeiter das deutsche Team im Vertriebsbüro in Bad Lauterberg (Harz). Damit hat die Dätwyler Rubber ihre lokale Präsenz ausgebaut und die landesweite Kundenbetreuung erheblich verbessert. Zu den Tätigkeitsschwerpunkten der neuen Mitarbeiter gehört neben der Beratung und Unterstützung auch der Ausbau des Kundenstamms. Die Zuständigkeiten sind dabei im Rahmen des Key Account Managements zwischen den beiden Vertriebsbüros aufgeteilt.

„Wir verstehen uns als kompetenter Partner und Dienstleister unserer Kunden für spezielle Problemlösungen im Bereich präziser Gummi- und Gummiverbundteile für die Automobilindustrie“, erklärt Michael Fröhlich, Head of Sales Office in Deutschland. „Zusammen mit dem Engineering und der Werkstoffentwicklung in Schattdorf bieten wir optimale technologische Lösungen an, die durch die hohen Sicherheits- und Qualitätsansprüche der Automobilindustrie geprägt sind. Dabei sind die Anforderungen der Kunden unser Ansporn.“



*Links: Büro in Bad Lauterberg, (v.l.n.r.): Martin Kuhnle, Key Account Manager, Sabine Zietz-Husmann, Sales Assistent, und Michael Fröhlich, Head of Sales Office  
Rechts: Büro in Schattdorf: Roman Inderbitzin, Key Account Manager*